

趣店集团2018年三季度业绩

北京时间2018年11月21日，中国领先的金融科技公司趣店集团（NYSE: QD）发布了2018年第三季度财报。报告显示，2018年第三季度，趣店录得总收入19.3亿元人民币（2.8亿美元），同比增长32.9%；排除一次性汇兑损失，调整后净利润为7.5亿元人民币（1.1亿美元），同比增长12.6%，再创历史新高。

得益于头部企业合规优势和良好的产品体验，2018年第三季度，趣店集团累计注册用户数突破7000万大关。与此同时，风险表现持续稳定，一季度以来，新增贷款M1+逾期率低于1.7%。

趣店集团CFO杨家康表示，得益于集团核心消费金融业务的盈利能力，第三季度趣店集团继续保持了稳定的业绩增长。

业绩持续增长 净利润与注册用户双双再创历史新高

2018年第三季度，趣店集团录得总收入19.3亿元人民币（2.8亿美元），较2017年同期的14.5亿元人民币增长32.9%。

排除一次性汇兑损失，第三季度调整后净利润为7.5亿元人民币（1.1亿美元），同比增长12.6%，再创历史新高，显示了趣店强劲的盈利能力。

自去年年底以来，市场出现波动，趣店主动调整策略，成功控制了风险。一季度以来，新增贷款M1+逾期率低于1.7%，继续保持低水平。

杨家康表示，随着趣店运营体系的成熟及用户粘性的不断增强，2018年第三季度，趣店集团实现了用户数量的稳健增长，且获客成本同比下降36.1%。

报告显示，趣店集团第三季度新增活跃用户58.1万。累计注册用户数由第二季度的6787万增长至7000万。其中，累计借款用户数从去年同期的1290万增长至1630万，行业头部效应进一步凸显。

通过强大的数据体量和分析能力，趣店集团得以识别平台中的高质量用户，用户规模和用户活跃度均不断增长。与此同时，第三季度趣店携手10家业界领先的金融科技公司，为用户提供更加多元化的金融产品和服务，这有望成为趣店下一个新的业绩增长点。

资金来源稳定 合作金融机构持续增加

得益于趣店稳定的机构资金渠道和充足的现金储备，第三季度趣店集团资金来源继续保持健康多元化，并且资金成本进一步下降29.0%。“未来，我们优质的资产质量和充足的现金流将有助于我们维持进一步的稳定增长。与此同时，我们将继续探索新的机会，以进一步为我们庞大的用户提供优质的消费信贷服务。”杨家康说。

第三季度，趣店与6家持牌机构签订了新的资金合作协议。杨家康表示，趣店坚持科技公司定位，在未来会持续拓展金融机构服务业务，并继续向市场证明一直以来趣店对于监管合规的重视。

杨家康还对下一财季做出了展望，“我们预计宏观经济和行业环境都存在一定的不确定性。但凭借我们充足的现金储备、大数据驱动引擎和合规的资金结构，我们预计在贷余额将保持稳定增长，同时，对扣除非经常性损益后全年调整后净利润25亿元人民币的目标充满信心。”

2018年第三季度，趣店集团正式启用了厦门总部，同时继续保留北京办公室及研发、技术和运营人员。集团为员工提供了高于行业水平的生活补助，截至目前，只有不到4%的员工因为搬迁原因离职，管理层和团队骨干均保持了高度稳定。集团将继续为员工提供落户、子女就读等各项福利政策，保持团队稳定。

趣店集团还披露了股权回购计划进展。鉴于公司市值与基本面之间存在明显差异，趣店集团将继续在公开市场上回购股权。截至2018年11月21日，根据2017年12月宣布的回购计划，公司共执行了约2.4亿美元的股权回购。

财报披露，董事会已批准将目前的3亿美元回购计划延长一年，这进一步表明董事会对趣店集团未来业务运营状况充满信心。